Atmoterm

3 segmenty, 3 spółki wiodące – jak polska grupa kapitałowa z sektora przemysłowego pomyślnie przeszła dwa audyty śladu węglowego

SYTUACJA WYJŚCIOWA KLIENTA

Polska grupa kapitałowa z sektora przemysłowego

Klientem jest duża polska grupa kapitałowa z sektora przemysłu przetwórczego, działająca m.in. w obszarze przetwórstwa metali, notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Firma zatrudnia kilka tysięcy pracowników, prowadzi działalność w trzech segmentach operacyjnych i eksportuje swoje produkty do kilkudziesięciu krajów na kilku kontynentach. W jej skład wchodzi ponad dwadzieścia spółek krajowych i zagranicznych, a sieć zakładów produkcyjnych obejmuje wiele lokalizacji w Polsce i za granicą.

Jako podmiot notowany na GPW firma podlega obowiązkowi raportowania zrównoważonego rozwoju zgodnie z dyrektywą CSRD. Przystępując do raportowania ESG, klient stanął przed koniecznością kompleksowego obliczenia śladu węglowego organizacji – w tym wymagającego zakresu 3, dla którego audytor oczekiwał zarówno szacowania wszystkich kategorii emisji, jak i pełnych obliczeń dla kategorii istotnych. Całość musiała następnie przejść atestację przez biegłego rewidenta w ramach weryfikacji części środowiskowej raportu rocznego.

Dla zarządu i zespołu ESG firmy o takiej skali i strukturze stawka była podwójna: nie tylko policzyć emisje poprawnie, ale zrobić to w sposób, który da się utrzymać i skontrolować w spółkach reprezentujących trzy kluczowe segmenty biznesowe grupy kapitałowej klienta – bez utraty spójności danych między nimi.

ZAKRES WYZWANIA

Trzy kluczowe obszary do pokonania

01

Obliczenie zakresu 3 śladu węglowego dla wielopodmiotowej grupy.

Klient potrzebował najpierw oszacowania emisji we wszystkich kategoriach zakresu 3, aby zidentyfikować te istotne, a następnie pełnych, udokumentowanych obliczeń najistotniejszych kategorii – gotowych do uwzględnienia w raporcie ESG.

02

Zgodność z wymogami audytowymi i standardem GHG Protocol.

Ślad węglowy musiał zostać obliczony zgodnie z obowiązującymi metodykami oraz spełniać wymagania atestacji przez biegłego rewidenta – z pełną dokumentacją danych wejściowych, wskaźników emisji i wyników.

03

Wsparcie merytoryczne podczas procesu atestacji.

Był to pierwszy audyt śladu węglowego w historii firmy. Klient potrzebował partnera, który będzie w stanie bezpośrednio współpracować z audytorem – wyjaśniać metodykę, wskazywać źródła danych i odpowiadać na pytania weryfikacyjne.

> **„Z pełnym przekonaniem rekomendujemy firmę Atmoterm S.A. jako rzetelnego i doświadczonego partnera w zakresie obliczania śladu węglowego oraz wsparcia procesów raportowych i audytowych dla dużych organizacji.”**
>
> **– Przedstawiciel klienta**

PODEJŚCIE I ZASTOSOWANE ROZWIĄZANIE

Jak zbudowaliśmy kompletny ślad węglowy

1 Szacowanie i obliczenie emisji z zakresu 3.

W pierwszym etapie konsultanci Atmoterm oszacowali wszystkie kategorie emisji zakresu 3, aby zidentyfikować te istotne. Następnie przeprowadzono pełne obliczenia dla najistotniejszych kategorii, które zostały uwzględnione w raporcie rocznym klienta.

2 Uzupełnienie o zakresy 1 i 2 – pełny ślad węglowy w aplikacji.

Na wniosek klienta – po zakończeniu pierwszego etapu i pozytywnej atestacji – konsultanci wprowadzili do aplikacji Atmoterm360 również dane dotyczące zakresów 1 i 2, zapewniając grupie kapitałowej kompletny ślad węglowy organizacji w jednym narzędziu.

3 Wsparcie podczas atestacji przez biegłego rewidenta.

Konsultanci Atmoterm uczestniczyli w procesie atestacji części środowiskowej raportu rocznego – odpowiadając na pytania audytora, wskazując źródła danych i wyjaśniając przyjęte założenia metodyczne. Weryfikacja przebiegła sprawnie i bez zastrzeżeń.

4 Ciągłość w kolejnych latach.

Po zakończeniu projektu bazowego Atmoterm kontynuował współpracę przy kolejnych cyklach raportowych, w tym przy obliczeniach za rok 2025 obejmujących wszystkie trzy zakresy emisji. Zespół ESG klienta otrzymał również bieżący dostęp do aplikacji Ślad węglowy w Atmoterm360, w której regularnie może monitorować dane emisyjne organizacji między kolejnymi cyklami raportowymi.

> **„Zespół Atmoterm wykazał się dużą wiedzą ekspercką, bardzo dobrą organizacją pracy oraz umiejętnością jasnego wyjaśniania zagadnień, co było szczególnie istotne przy współpracy z biegłym rewidentem i raportowaniu na poziomie całej grupy kapitałowej.”**
>
> **– Przedstawiciel klienta**

EFEKTY WSPÓŁPRACY

Wymierne rezultaty

2/2

Atestacje bez zastrzeżeń biegłego rewidenta.

3

Spółki wiodące (reprezentujące trzy segmenty operacyjne grupy kapitałowej klienta) objęte jednym spójnym śladem węglowym.

1, 2, 3

Pełne zakresy emisji w jednej aplikacji.

Wieloletnia współpraca Atmoterm z firmą klienta przyniosła wymierne rezultaty – zarówno w wymiarze zgodności regulacyjnej, jak i jakości danych środowiskowych publikowanych przez nich.

Kompletny ślad węglowy organizacji – zakresy 1, 2 i 3. Firma klienta dysponuje pełnym, udokumentowanym śladem węglowym organizacji we wszystkich trzech zakresach, obliczonym i prowadzonym w aplikacji Atmoterm360.

Dwukrotnie pozytywnie zakończona atestacja. Część środowiskowa raportu rocznego przeszła weryfikację przez biegłego rewidenta bez zastrzeżeń – zarówno w pierwszym, jak i w kolejnym roku współpracy.

Identyfikacja istotnych kategorii emisji zakresu 3. W pierwszym kroku konsultanci Atmoterm przeprowadzili szacowanie wszystkich kategorii emisji zakresu 3, aby ocenić ich istotność. Na tej podstawie wyznaczono kategorie kluczowe, które objęto pełnymi obliczeniami na potrzeby raportu. Z czasem – decyzją klienta – obliczenia prowadzone w aplikacji Atmoterm360 rozszerzono na wszystkie zidentyfikowane kategorie, zapewniając ich bieżący monitoring w kolejnych latach.

Odciążenie wewnętrznego zespołu ESG. Konsultanci Atmoterm przejęli ciężar prac obliczeniowych, dokumentacyjnych i audytowych, pozwalając zespołowi klienta skupić się na zarządzaniu strategicznym w obszarze klimatu.

SKONTAKTUJ SIĘ Z NAMI

Umów 30-minutową rozmowę z konsultantem Atmoterm.

Sprawdzimy razem, ile z Waszego zakresu 3 da się policzyć na bazie danych, którymi już dysponujecie, i jak wyglądałby harmonogram do pierwszej atestacji.

Bartosz Ochocki
Starszy kierownik ds. Sprzedaży
ochocki@atmoterm.pl
+48 696 403 891

Umów rozmowę

www.atmoterm.pl